***- Verificar se não há erros de português, nexo (sintática/ semântica)***

***- Zelar pelo que se entrega***

***-Declaração de escopo, escrita em BOM PORTUGUÊS***

***- Há exemplos no LMS de cada um dos artefatos***

***-Declaração escopo LMS: \****

***Qual o negócio?***

***Quando surgiu?***

***Quem são os proprietários***

***Quem são os principais clientes***

***Onde fica***

***Horário de trabalho***

***-Toda a informação possível para fragmentar o cliente +***

***o que querem como solução sistêmica***

***-Proposta de Projeto e Cliente: Enviar um resumo sobre o que faz o cliente e***

***sobre o sistema que esse cliente deseja***

***-É importante detalhar o negócio do cliente, para entender***

***a relevância da solução pedida, compreender realmente a***

***necessidade do cliente***

***-Declaração de escopo, escrita em BOM PORTUGUÊS***

#Ok então praticamente aqui é tentar ao menos recolher aquelas simples perguntas do cliente***\**** e mais algumas nos arquivos de sugestão ***\** Antes de iniciar a redação:**

***\** Colete a Ficha Técnica da Empresa Cliente (elementos quantitativos):** Localização geográfica, Tempo de vida, Volume de vendas, Quantidade de clientes, Quantidade de Funcionários, Quantidade de Filiais, Quantidade de Parceiros, Principais Parceiros, principais produtos/serviços, Etc.

# E é claro averiguar todas essas informações

**Descreva o que o cliente deseja que o sistema faça.**

**Liste os principais elementos da solução que o cliente espera receber.**

**Declare o tempo necessário para o desenvolvimento desses elementos.**

**Ficha dos Principais Stakeholders (Equipe de Desenvolvimento, Principais Clientes):** Nome completo, RA (se aluno), e-mail e números telefônicos.